

## 新型コロナウイルス感染拡大に伴うセミナー開催中止のお知らせ

平素は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

当センターは、新型コロナウイルス感染拡大の影響を鑑み、参加者および関係者の皆さまの健康・安全面を第一に考慮した結果、開催を予定しておりました下記セミナーを中止とさせていただきます。

■「新入社員・若手社員の早期戦力化」研修

(5/18 (月) 13:30～16:30)

■商談会・見本市出展における販路開拓セミナー

(5/20 (水) 13:30～16:30)

セミナーにお申し込みをいただいております皆さまに、深くお詫びを申し上げます。

何卒、ご理解とご了承賜りますようお願いいたします。

公益財団法人高知県産業振興センター

経営支援部 経営支援課

TEL：088-845-6600

FAX：088-846-2556

# 「新入社員・若手社員の 早期戦力化」研修

この研修は、新入社員・若手社員が、ものづくり現場で必要とされる「安全」「改善」「整理・整頓・清掃」「報連相」の基本を理解し、早期戦力化を目指す内容となっています。

まず、教わる時の態度を身につけ、基礎となる知識をしっかり習得していただきます。こうした基本を身につけることで社内のトレーニングも理解が進み、一人前へと成長いたします。

意欲あふれる新入社員・若手社員はじめ教育担当者の皆様の参加をお待ちしています。ぜひご参加ください。

## ◎セミナー概要

令和2年 **5/18** [月] 13:30～16:30

高知ぢばさんセンター 2階 研修室1

〒781-5101 高知県高知市布師田3992-2

**受講対象者** 中小企業の新入社員・若手社員・教育担当者等

**受講料** 無料 **受講定員** 50名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます。

**申込方法** 裏面の申込用紙にご記入の上、FAX.088-846-2556  
当財団ホームページ[<https://joho-kochi.or.jp/>]

**申込締切** 令和2年5月14日(木)17時

お申込用ページ  
QRコード



## お問合せ・お申込み先

公益財団法人 高知県産業振興センター 経営支援部 西村  
電話:088-845-6600 Fax:088-846-2556

※新型コロナウイルスへの対応により、当セミナーを延期・中止させていただく場合がございます。あらかじめご了承ください。

主催：公益財団法人 高知県産業振興センター

## 講師



7S3T田中塾 塾長  
田中 豊氏

大学工学部卒業後、在阪大手製造メーカーに入社。三重工場を振り出しに、福岡工場、岐阜工場など、数多くのモノづくり現場において生産技術、商品開発、工程合理化、品質保証、サービスの他、東京支社では市場開発。また、大阪本社では、人材育成も担当し、定年後に独立し、現場改善を中心とした人や現場や社会の活性化に心血を注いでいる。

# 商談会・見本市出展における 販路開拓セミナー

新規顧客獲得の大きな機会である展示会。

しかしただ出展するだけでコストばかり掛かってしまい、思うように成果に繋がらない…という悩みの声が多くあります。

今回のセミナーでは、来場者にどのようにアプローチし成約に繋げるか、という展示会を成功させるノウハウを身につけます。

成果に直結する出展コンセプトの立案方法、来場者の足を止めるブースキャッチコピーの作り方や自然と購入を促す対話時のテクニックなど多くの出展者が悩む課題を解決します。

成功事例を交えながら、展示会を売上アップに直結させることを目的としたセミナーです。

## ◎セミナー概要

令和2年 **5/20** [水] 13:30～16:30  
高知県工業技術センター 2階 第一研修室

〒781-5101 高知県高知市布師田3992-3

**受講対象者** 中小企業の経営者、担当者等

**受講料** 無料 **受講定員** 50名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます。

**申込方法** 裏面の申込用紙にご記入の上、**FAX.088-846-2556**  
当財団ホームページ[<https://joho-kochi.or.jp/>]

**申込締切** 令和2年5月18日(月)17時

お申込用ページ  
QRコード



## お問合せ・お申込み先

公益財団法人 高知県産業振興センター 経営支援部 西村  
電話:088-845-6600 Fax:088-846-2556

※新型コロナウイルスへの対応により、当セミナーを延期・中止させていただく場合がございます。あらかじめご了承ください。

**主催：公益財団法人 高知県産業振興センター**

## 講師



株式会社展示会営業マーケティング  
代表取締役社長 中小企業診断士  
**清永 健一 氏**

神戸大学経営学部卒業後、一貫して営業に携わり、展示会を活用することで全社の数字の75%をひとりであげるなど7年連続圧倒的トップになる。メガバンク系コンサルティング会社で展示会営業の手法に磨きかけた後、独立系コンサルティング会社で「ゲーム化メソッド」を開発し、展示会営業の手法を独自に進化。

現在までに1,000社以上の企業への営業コンサルティングを行い、展示会に出展する企業に出展コストの33倍売るノウハウを伝える日本唯一の展示会営業@コンサルタントとして活躍している。展示会をテーマに出版した書籍は4冊ともAmazon部門1位を獲得している。