

営業力強化セミナー

～受注につながる！提案型営業のヒント～



開催日時

2026. **5.11** (月)
13:00-17:00

開催場所

高知ちばさんセンター
2階 研修室1 [高知市布師田3992-2]

受講対象者

高知県内に事業所のある受託加工
製造業の経営者、ご担当者の皆様
申込フォームよりお申込みを
お願いします。

申込方法

申込締切

2026.4.20 (月)



お問い合わせ・お申込み先

(公財) 高知県産業振興センター
外商推進部 外商課 担当：久武、清岡
TEL：088-845-6600
FAX：088-846-2556
URL：<https://joho-kochi.or.jp/>

セミナー概要

本セミナーは、受託加工製造業の皆様を対象に、BtoB営業における「顧客へのお役立ち」を基軸とした提案型営業力の向上を図るものです。

潜在ニーズの把握方法や、提案の中核となる「ワンシート提案書」の考え方・作成手法を体系的に学び、演習を通じて実践力を強化します。

併せて、展示会での提案活用や運営の要点も整理し、商談創出につながる効果的な取り組みを支援する内容です。ぜひご参加ください。

講師紹介



株式会社コスモ経営
代表取締役
大間 清浩 氏

1962年佐賀県生まれ。
長崎大学経済学部卒業後、大手宝飾メーカーにて5年の販売実務に携わる。
1989年より現職。関西を基盤として活動。
中堅・中小のメーカー・卸を中心としたコンサルティング、及び、経営・営業・業務改善等の広い範囲でのセミナー、社員教育を精力的に行う。
特に、生産財のマーケティング、営業戦略では現場に根ざした指導・研修との評判がある。
研修実績：中小企業大学校、鳥取産業振興機構、堺市産業振興センター等の支援機関で多数あり
資格：中小企業診断士